**THÔNG TIN TUYỂN DỤNG**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **x** | **Toàn thời gian** |  | **Bán thời gian** |  | **Thực tập sinh** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1. **THÔNG TIN ĐƠN VỊ TUYỂN DỤNG** | | |
| 1. **Tên đơn vị:** CÔNG TY CỔ PHẦN BẤT ĐỘNG SẢN BẦU TRỜI VIỆT NAM 2. **Địa chỉ:** Số118 Đường 3 Tháng 2, Phường 12, Quận 10. TP.HCM 3. **Điện thoại:** 0909 830 313 4. **Website:** *skyrealty.vn* | | |
| 1. **VỊ TRÍ – YÊU CẦU TUYỂN DỤNG** | | |
| 1. **Công việc/chức danh:** | | NHÂN VIÊN KINH DOANH ONLINE |
| 1. **Số lượng:** | | 4 người |
| 1. **Mô tả công việc:**  * Telesale Phone khách hàng từ nguồn “Data” miễn phí do cty cung cấp => NVKD chủ động tích lũy khách hàng tiềm năng. Điện thoại công ty hỗ trợ trong thời gian NVKD chưa có giao dịch * Telesale Phone khách hàng từ nguồn “Data lọc” (đã được các bạn chuyên Telesalephone gọi qua) hoặc data do cty chạy MKT => Cty Hỗ trợ đẩy nhanh quá trình chăm sóc khách hàng và rút ngắn thời gian có giao dịch cho các bạn NVKD (làm việc chính thức và được phân nhóm mới được cấp data này) * Lưu trữ Data KH tiềm năng đã tích lũy theo file mẫu (do công ty cung cấp và hướng dẫn) * Chăm sóc KH tiềm năng chưa/đã có giao dịch qua các kênh thông tin, mạng xã hội zalo viber * **Địa điểm làm việc:** làm việc online tại nhà  1. **Thu nhập, điều kiện làm việc:**  * Hoa Hồng Kinh Doanh là 1% giá trị sản phẩm. Giao động từ 50 triệu đồng trở lên.   *Ví dụ: Sản phẩm có giá trị thấp nhất là 5 tỷ, hoa hồng mang về là 50tr, chưa bao gồm các khoản thưởng khác của công ty. (Trao đổi cụ thể hơn về cách tính khi đến pv)*   * Hỗ trợ 100% chi phí liên quan đến công việc: cước điện thoại, đăng tin web. * Được đào tạo online bài bản, giáo trình dễ hiểu - thiết thực đảm bảo dù bạn chưa có kinh nghiệm vẫn có thể làm việc một cách dễ dàng nhất. * Cầm tay chỉ việc, bạn sẽ không hề đơn lẻ mà sẽ được hướng dẫn tận tình, quản lý thân thiện nhiệt tình hỗ trợ cho bạn mỗi khi có thắc mắc, vấn đề trong công việc * Chỉ cần ứng dụng những kiến thức, cách làm đã được đào tạo, tìm kiếm khách hàng qua các công cụ được công ty hỗ trợ. Tư vấn thông tin cho những khách hàng quan tâm sản phẩm bất động sản, quản lý sẽ theo sát và hỗ trợ để bạn nhanh chóng có được giao dịch. * NVKD Khai thác được Khách hàng có quan tâm dự án, có thông tin liên hệ như zalo fb mail… thưởng tháng đầu tiên 100k/khách, từ tháng thứ 2 trở đi 50k/khách và các phần thưởng nóng tiền mặt hoặc hiện vật khi có giao dịch từ 50-100 triệu * Chi trả theo tuần với khoản hỗ trợ * Không đi thị trường, không phát tờ rơi * Thời gian làm việc 7.5 tiếng: 8h30-12h00, 13h30-17h30, Thứ 2 - Thứ 7 * Họp qua Zoom buổi sáng vào thứ 2 và thứ 7 hằng tuần vào lúc 8h30 và họp đột xuất trong giờ hành chính theo yêu cầu | | |
| 1. **Yêu cầu ứng viên:** | ● Học vấn: 12/12,Chứng chỉ/Trung cấp/Cao đẳng/Đại học.  ● Độ tuổi: từ 1992 - 1999  ● Giao tiếp tốt, giọng nói rõ ràng  (*Chấp nhận trình độ thấp hơn và độ tuổi khác, tuy nhiên phải thuyết phục được người Phỏng vấn)*  ● Kỹ năng quản lý công việc, sắp xếp thời gian (Nếu có)  ● Ưu tiên ứng viên chưa có kinh nghiệm | |
| 1. **HỒ SƠ, LIÊN HỆ** | | |
| 1. **Hồ sơ gồm:**  * CMND pho to * Sơ yếu lí lịch * CV online bản photo  1. **Nộp hồ sơ**  * Thời hạn: 31/12/2021 * Phương thức nộp: * Liên hệ qua điện thoại * Gửi cv về mail  1. **Thông tin liên hệ:**  * Họ tên: Nguyễn Ngọc Đông Phương * Địa chỉ: 200 Đường 3 Tháng 2, Phường 12, Quận 10, Tp.HCM * Di động: 0909 830 313 (zalo) * Email: lienhe.skyrealtysg2@gmail.com | | |