GIỚI THIỆU VỀ CÔNG TY.

Công ty Bất động sản Tuấn 123 là đơn vị số 1 về mảng Môi giới Bất động sản thổ cư, chúng tôi rất vui khi bạn quan tâm đến lĩnh vực Bất động sản, yêu thích, đam mê kinh doanh. Môi giới Bất động sản là kết nối giữa người mua và người bán, tư vấn, hỗ trợ thủ tục, đàm phán và chốt giao dịch. Chỉ cần bạn tự tin và muốn thay đổi, nâng tầm bản thân, hướng đến một đẳng cấp khác cao hơn trong xã hội, chúng tôi luôn luôn chào đón bạn và đưa bạn chạm đến những ước mơ, khát khao mà bạn đang hướng tới!

**ĐẾN VỚI CÔNG TY BẤT ĐỘNG SẢN TUẤN 123, BẠN NHẬN ĐƯỢC GÌ?**

+ Bạn làm việc với một đơn vị MẠNH NHẤT, SỐ 1 về mảng Môi giới Bất động sản thổ cư tại Hà Nội, Việt Nam.

+ Bạn làm việc với những con người giỏi nhất, tinh vi nhất, giàu nhất trên lĩnh vực này, ai ai cũng sẵn sàng chia sẻ với bạn kinh nghiệm để bạn biết nghề, có nghề, vững nghề và làm giàu chính đáng. Một trong số câu nói tôi tâm đắc nhất: “Muốn kiếm nhiều tiền, hãy đến với những con người đang có nhiều tiền”..

+ Môi trường chuyên nghiệp, năng động, minh bạch, công khai, công bằng CHÍNH NHÂN QUÂN TỬ, CHO ĐI LÀ NIỀM VUI.

+ Bạn được đào tạo bàn bản qua các Giáo trình Đào tạo của Công ty: Đào tạo nghề, đào tạo tin học, kỹ năng giao tiếp, kỹ năng đàm phán, tư duy kiếm tiền, tích lũy tài chính, đầu tư tài chính…vv, từ A – Z.

+ Bạn chưa cần có kinh nghiệm và kiến thức về Bất động sản, chúng tôi sẽ đào tạo bạn.

+ Nếu bạn là những ông chủ, đã từng trải, từng kinh doanh, từng làm nhiều các công việc khác nhau 🡪 Đó là lợi thế lớn.

+ Sự khác biệt về văn hóa tại Công ty: Đến thấy lạ, ở thấy yêu, xa thấy nhớ.

+ Chúng tôi sẽ trao đổi kỹ, sâu hơn với bạn trong buổi phỏng vấn.

Vị trí tuyển dụng: Chuyên viên Kinh doanh.

Số lượng: 12.

* Mô tả công việc

+ Tìm kiếm nguồn Khách hàng có nhu cầu mua Bất động sản qua các phương tiện truyền thong của Công ty cung cấp.

+ Chăm sóc, tư vấn khách hàng có sẵn, rèn luyện giao tiếp, học cách chiếm lấy trái tim khách hàng.

+ Bán những Bất động sản có sẵn, đã ký hợp đồng với chủ nhà.

+ Đàm phán hoa hồng cao và phụ trách quản lý nguồn hàng.

+ Tham gia các khoá đào tạo về kiến thức sản phẩm của Công ty.

* Yêu cầu

+ Nam/nữ từ 22 tuổi trở lên.

+ Tốt nghiệp Trung cấp trở lên.

+ Có phương tiện đi lại, laptop, điện thoại.

+ Giao tiếp tốt, ăn nói lưu loát, nhanh nhẹn, năng động, ham học hỏi, chịu được áp lực công việc cao và yêu thích kinh doanh.

+ Tác phong lịch sự và chuyên nghiệp.

* Ưu tiên

+ Yêu thích kinh doanh, đam mê kiếm tiền, làm giàu chính đáng.

+ Có tinh thần CHÍNH NHÂN QUÂN TỬ.

+ Có phong cách làm việc LÀM HẾT SỨC – CHƠI HẾT MÌNH.

+ Có khả năng ĐÀM PHÁN và THUYẾT PHỤC cao.

+ Có tinh thần Thể dục, Thể thao, nâng cao sức khỏe.

* Quyền lợi

+ Được làm việc trong 1 môi trường CHUYÊN NGHIỆP, NĂNG ĐỘNG, THÂN THIỆN, độc lạ chưa từng có.

+ Được tiếp cận với nguồn hàng KHỦNG ký hoa hồng cao nhất thị trường: 3 - 5%.

+ Thu nhập:

- Nhận lương => Lương cứng 5 triệu + Thưởng hoa hồng theo doanh số.

- Kèm theo các chế độ KHEN THƯỞNG HẤP DẪN theo Tháng, Quý, Năm và các dịp Lễ lớn.

- Chuyên viên Kinh doanh của Công ty Bất động sản Tuấn 123 thu nhập 30 triệu/tháng là chuyện VÔ CÙNG BÌNH THƯỜNG.

+ Không áp doanh số.

+ Hoa hồng nhận về CHIA NGAY. Trong từ điển của Bất động sản Tuấn 123, không bao giờ có chuyện GIỮ/CHẬM lương, hoa hồng.

+ Được đào tạo, huấn luyện MIỄN PHÍ 3 bộ Giáo trình đào tạo của Trường Đại Học Kinh Tế Quốc Dân trở thành chuyên gia chuyên ngành Bất động sản; đảm bảo phải thành công trong nghề (hiểu sâu, biết rộng, thu nhập cao), phải thành nhân trong đời.

+ Được đánh giá, nhận xét công minh năng lực của từng thành viên, có cơ hội thăng tiến nên các cấp Lãnh đạo.

+ Được tham gia các hoạt động ngoại khóa: Văn nghệ, Thể thao của Công ty. Được đi du lịch trong và ngoài nước tối thiểu 2 lần/năm.

+ Được hưởng đầy đủ các chế độ BHXH, BHYT, BHTN, nghỉ lễ, Tết, hiếu, hỉ, thai sản, ốm đau, bệnh tật theo Quy định của Nhà nước.

LIÊN HỆ:

+ Trưởng phòng Kinh doanh: Lê Văn Minh.

SĐT: 0972743966 (Zalo).

+ Trợ lý Giang:

SĐT: 0942260721.

+ Địa chỉ: Tổng Công ty tại Hà Nội: Tầng 5 Tòa nhà Hồng Hà, 109 Trường Chinh, Thanh Xuân, Hà Nội.

+ Gửi hồ sơ CV vào email: levanminh.tuan123@gmail.com

+ Hoặc điền đầy đủ thông tin vào biểu mẫu dưới đây, Công ty sẽ liên hệ lại với bạn: https://goo.gl/GD4Bm4.

Cổng thông tin tham khảo về Công ty Bất động sản Tuấn 123:

+ Facebook của Chủ tịch Hội đồng Quản trị kiêm Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Tuấn 123 tại: https://www.facebook.com/congtytuan123.

+ Youtobe: https://www.youtube.com/watch?v=oUtLR0P3vLk&feature=youtu.be.

+ Bài phát biểu của Tổng Giám đốc - Thủ lĩnh TUẤN 123 Tổng kết năm 2017 - Tuấn 123: https://www.youtube.com/watch?v=3KZyrTNgAp4.